

Новое онлайн-приложение «Отчетность»

Когда

- Начиная с С02-2015 (20 января)
- Ежедневное обновление

Где

- Сайт Координатора
- Сайт Территориального Менеджера

Что

- Списки активных/неактивных по Личной Группе
- Отчет по структуре (3 поколения)

Вход в приложение «Отчетность»

AVON

поиск по сайту

Здравствуйте, Татьяна

С 01 Последний день сдачи обычного заказа:
23:59 (MSK) 17/01/2015 **3 дней** осталось

Моя команда | Мой офис | Форум | Новости | Обучение | Сервис

Мои Представители
Заказы моей группы
Отчеты
Назначить Представителя
Назначить Координатора

Доход и развитие
[Узнай больше >](#)

Обучение для роста продаж
[Узнай больше >](#)

Состояние счета

Баланс:	-35,13руб
Баланс + Пени:	-35,13руб
Пени:	0,00руб

[Нажмите здесь](#), чтобы посмотреть размер кредита.

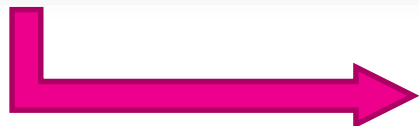
Незавершенные заказы и возвраты

Нет незавершенных заказов

Информация

[Нажмите здесь](#), чтобы изменить пароль

1. Сайт Координатора/Менеджера
2. Меню «Моя команда»-> «Отчеты»
3. Баннер «Avon Отчетность»



Отчеты и списки за последние 4 кампании с возможностью экспорта в Excel и PDF

12.01.2015

AVON Отчетность

Отчеты

Отчетность

Все отчеты

Активные Представители

Неактивные Представители

Отчет по структуре

Выбрать отчет:

- Активные Представители
- Неактивные Представители
- Отчет по структуре

Активные Представители

Кампания

201501
201501
201417
201416
201415

Открыть отчет

Excel PDF

Выбрать кампанию отчетности из 4 последних кампаний

Отчет можно сохранить в Excel или PDF, а также вывести на экран (кнопка «Открыть отчет»). Из экранной формы также можно сохранить в Excel или PDF или распечатать



Активные Представители

XLS PDF



Отчет "Активные Представители"

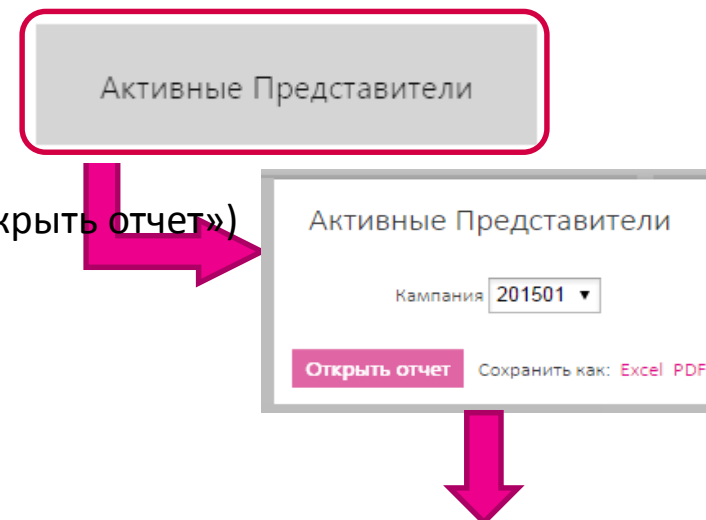
Кампания: 201501

Последнее обновление: 06.01.2015 15:09

№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	Чистые продажи, руб	Продажи (AwardSales), руб	Статус активности	Телефон	E-mail
1	С7001	70110773	ЛОПАТЧЕНКО НИКОЛАЙ БОРИСОВИЧ	5	6 230,91	10 694,00	Повторно активные	79167349109	LOPATCHENKO.NIKOLAI@YANDEX.RU
2	С7001	65565737	БЫЧКОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ	16	1 633,44	2 554,00	Повторно активные	79671589196	BLOODPOINT@MAIL.RU

Просмотр отчета «Активные Представители»

- Выбрать отчет «Активные Представители»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)
- Отображается список Представителей по Личной группе Координатора / ТМ:
 - Номер Координатора
 - Номер Представителя
 - ФИО Представителя
 - LOA (кампания сотрудничества) Представителя
 - Сумма чистых продаж за выбранную кампанию (Net Sales) в руб
 - Сумма продаж по базе для расчета скидки за выбранную кампанию (Award Sales) в руб
 - Статус активности Представителя: Новый, Восстановленный, Повторно активный, Активизированный или Удержанный
 - Мобильный телефон Представителя
 - Email Представителя

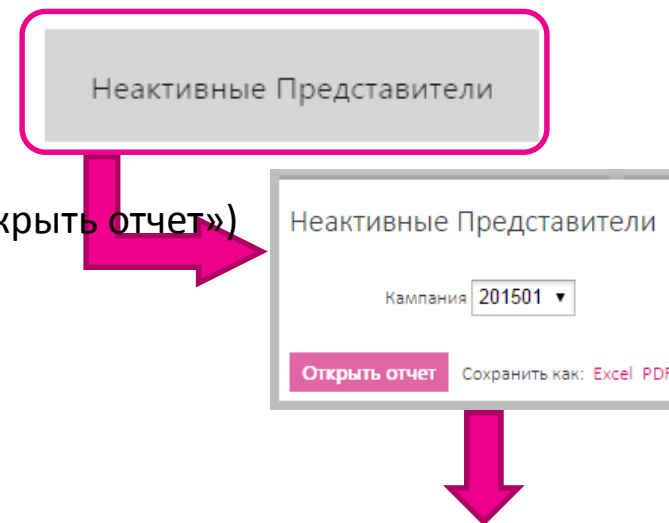


Активные Представители XLS PDF									
Отчет "Активные Представители"									
Кампания: 201501 Последнее обновление: 08.01.2015 15:09									
№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	Чистые продажи, руб	Продажи (Award Sales), руб	Статус активности	Телефон	E-mail
1	С7001	70110773	ЛОПАТЧЕНКО НИКОЛАЙ БОРИСОВИЧ	5	6 230.91	10 694.00	Повторно активные	79167349109	LOPATCHENKO.NIKOLAI@YANDEX.RU
2	С7001	65565737	БЫЧКОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ	16	1 633.44	2 554.00	Повторно активные	79671589196	BLOODPOINT@MAIL.RU

Просмотр отчета «Неактивные Представители»

- Выбрать отчет «Неактивные Представители»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)
- Отображается список Представителей по Личной группе Координатора / ТМ:

- Номер Координатора
- Номер Представителя
- ФИО Представителя
- LOA (кампания сотрудничества) Представителя
- Количество неактивных кампаний (от 1 до 3)
- Сумма продаж по базе для расчета скидки в последнюю кампанию активности (Award Sales) в руб
- Баланс в руб
- Сумма отправленных (не обработанных) заказов в руб
- Мобильный телефон Представителя
- Email Представителя



Неактивные Представители | XLS PDF

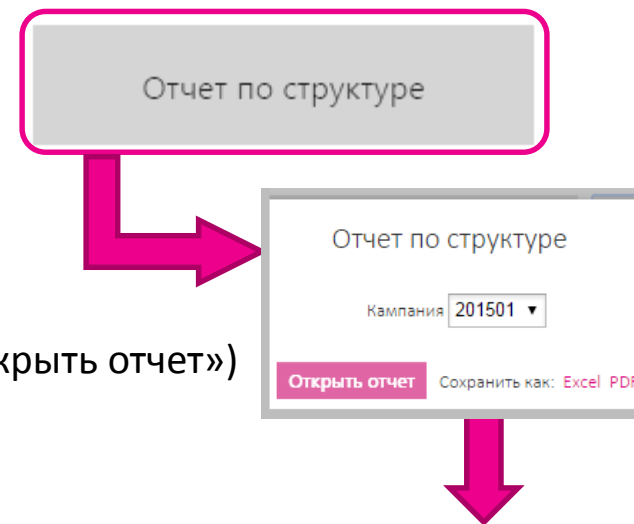
Отчет "Неактивные Представители"

Кампания: 201501 | Последнее обновление: 08.01.2015 15:11

№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	# неактив. камп.	Послед. продажи (Award Sales), руб	Баланс, руб	Отправлен. заказы, руб	Телефон	E-mail
1	С7001	71854634	ОСИПОВА МАРИНА СЕРГЕЕВНА	2	1	2 442,00	1 701,10	0,00	79165546937	MARINA-OSIPOVA-1993@INBOX.RU
2	С7001	72333828	БОБКОВА СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА	2	1	1 555,00	1 120,88	0,00	79852908132	SWETL.BOBKOVA@YANDEX.RU

Просмотр «Отчета по структуре»

- Выбрать «Отчет по структуре»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)



№№	Поколение	С-номер Коорд	ФИО	Квалификация	LOA	#Пред. LOA 1-6	#Пред.	Набор	Восстановление	Повторно активные	% Повторной актив.	Неактивные 1 камп	Активизированные
1		1С7001	КОБЯКОВА ЛЮДМИЛА ГРИГОРЬЕВНА	Вед. Лидер	243	33	192	0	0	12	7.74%	143	0
2		2С0201184	СТУЛЬНЕВА ЮЛИЯ АНАТОЛЬЕВНА	Кандидат	2	3	3	0	0	0	0.00%	3	0

Просмотр «Отчета по структуре»

- Отображается информация по структуре Координатора / ТМ:
 - Поколение в структуре Координатора (1 поколение – Лидер, 2 поколение – его Координаторы и т.д.)
 - Номер Координатора
 - ФИО Координатора
 - Уровень по итогам последней кампании квалификации
 - LOA (кампания сотрудничества) Представителя
 - Число Представителей с LOA1-6
 - Число Представителей
 - Набор Представителей
 - Восстановление Представителей
 - Число повторно активных Представителей
 - % повторной активности
 - Число Представителей, неактивных 1 кампанию
 - Число активизированных Представителей
 - % активизации
 - Число Представителей, неактивных 2 кампании
 - Число удержанных Представителей
 - % удержания
 - Потенциальный уход (число Представителей, неактивных 3 кампании)
 - Фактический уход Представителей
 - % активности Представителей
 - Число активных Представителей
 - Сумма чистых продаж (Net Sales) в руб
 - Сумма чистых продаж прошлого года в руб
 - Возврат в руб
 - Сумма продаж по базе для расчета скидки (Award Sales) в руб
 - Сумма личного заказа в руб
 - Число заказов
 - MOF
 - Сумма среднего заказа в руб
 - % задолженности в выбранной кампании
 - Сумма задолженности в выбранной кампании
 - % задолженности в предыдущей кампании