

# Новое онлайн-приложение «Отчетность»

---

Когда

- Начиная с С02-2015 (20 января)
- Ежедневное обновление

Где

- Сайт Координатора
- Сайт Территориального Менеджера

Что

- Списки активных/неактивных по Личной Группе
- Отчет по структуре (3 поколения)

# Вход в приложение «Отчетность»

AVON

поиск по сайту

Здравствуйте, Татьяна

**С 01** Последний день сдачи обычного заказа:  
23:59 (MSK) 17/01/2015 **3 дня** осталось

Моя команда | Мой офис | Форум | Новости | Обучение | Сервис

- Мои Представители
- Заказы моей группы
- Отчеты**
- Назначить Представителя
- Назначить Координатора

Доход и развитие  
[Узнай больше >](#)

Обучение для роста продаж  
[Узнай больше >](#)

**Состояние счета**

Баланс:	-35,13руб
<b>Баланс + Пени:</b>	-35,13руб
Пени:	0,00руб

[Нажмите здесь](#), чтобы посмотреть размер кредита.

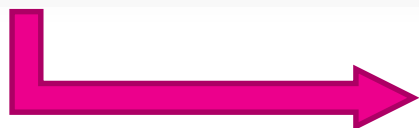
**Незавершенные заказы и возвраты**

Нет незавершенных заказов

**Информация**

[Нажмите здесь](#), чтобы изменить пароль

1. Сайт Координатора/Менеджера
2. Меню «Моя команда»-> «Отчеты»
3. Баннер «Avon Отчетность»



# Отчеты и списки за последние 4 кампании с возможностью экспорта в Excel и PDF

12.01.2015

AVON Отчетность

Отчеты

Отчетность

Все отчеты

Активные Представители

Неактивные Представители

Отчет по структуре

Выбрать отчет:

- Активные Представители
- Неактивные Представители
- Отчет по структуре

Активные Представители

Кампания

201501  
201501  
201417  
201416  
201415

Открыть отчет

Excel PDF

Выбрать кампанию отчетности из 4 последних кампаний

Отчет можно сохранить в Excel или PDF, а также вывести на экран (кнопка «Открыть отчет»). Из экранной формы также можно сохранить в Excel или PDF или распечатать



Активные Представители

XLS PDF

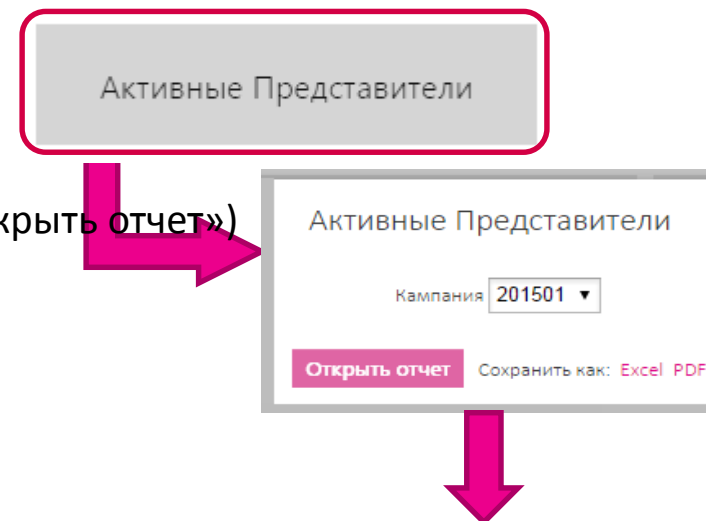
Отчет "Активные Представители"

Кампания: 201501 Последнее обновление: 06.01.2015 15:09

№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	Чистые продажи, руб	Продажи (AwardSales), руб	Статус активности	Телефон	E-mail
1	С7001	70110773	ЛОПАТЧЕНКО НИКОЛАЙ БОРИСОВИЧ	5	6 230,91	10 694,00	Повторно активные	79167349109	LOPATCHENKO.NIKOLAI@YANDEX.RU
2	С7001	65565737	БЫЧКОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ	16	1 633,44	2 554,00	Повторно активные	79671589196	BLOODPOINT@MAIL.RU

# Просмотр отчета «Активные Представители»

- Выбрать отчет «Активные Представители»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)
- Отображается список Представителей по Личной группе Координатора / ТМ:
  - Номер Координатора
  - Номер Представителя
  - ФИО Представителя
  - LOA (кампания сотрудничества) Представителя
  - Сумма чистых продаж за выбранную кампанию (Net Sales) в руб
  - Сумма продаж по базе для расчета скидки за выбранную кампанию (Award Sales) в руб
  - Статус активности Представителя: Новый, Восстановленный, Повторно активный, Активизированный или Удержанный
  - Мобильный телефон Представителя
  - Email Представителя

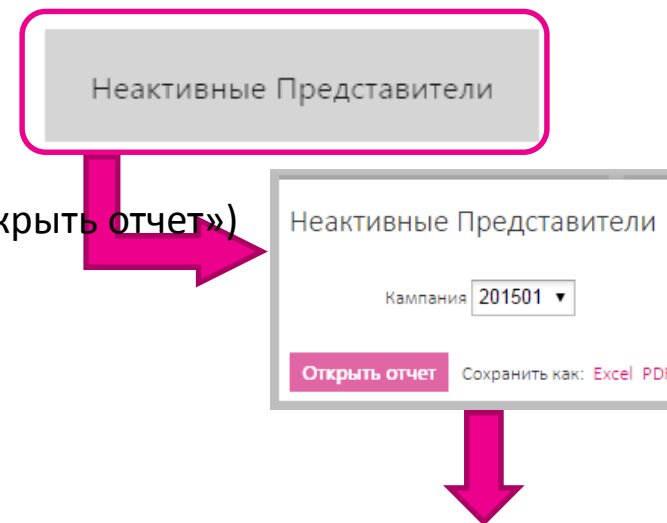


№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	Чистые продажи, руб	Продажи (Award Sales), руб	Статус активности	Телефон	E-mail
1	С7001	70110773	ЛОПАТЧЕНКО НИКОЛАЙ БОРИСОВИЧ	5	6 230.91	10 694.00	Повторно активные	79167349109	LOPATCHENKO.NIKOLAI@YANDEX.RU
2	С7001	65565737	БЫЧКОВ ДМИТРИЙ ЮРЬЕВИЧ	16	1 633.44	2 554.00	Повторно активные	79671589196	BLOODPOINT@MAIL.RU

# Просмотр отчета «Неактивные Представители»

- Выбрать отчет «Неактивные Представители»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)
- Отображается список Представителей по Личной группе Координатора / ТМ:

- Номер Координатора
- Номер Представителя
- ФИО Представителя
- LOA (кампания сотрудничества) Представителя
- Количество неактивных кампаний (от 1 до 3)
- Сумма продаж по базе для расчета скидки в последнюю кампанию активности (Award Sales) в руб
- Баланс в руб
- Сумма отправленных (не обработанных) заказов в руб
- Мобильный телефон Представителя
- Email Представителя



Неактивные Представители | XLS PDF

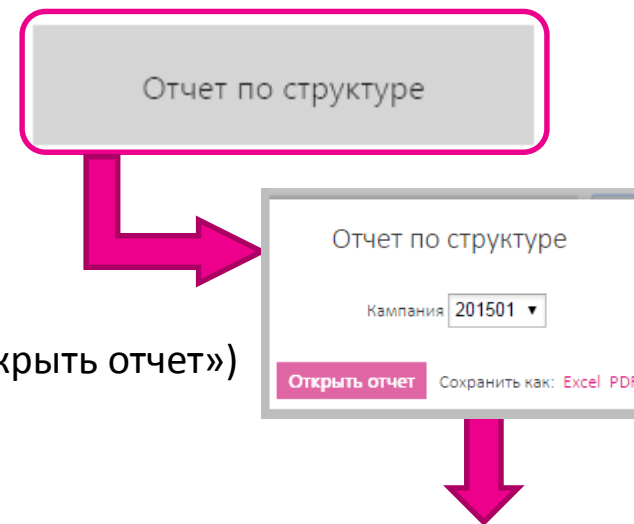
Отчет "Неактивные Представители"

Кампания: 201501 | Последнее обновление: 08.01.2015 15:11

№№	С номер Коорд	№ Представ.	ФИО Представителя	LOA	# неактив. камп.	Послед. продажи (Award Sales), руб	Баланс, руб	Отправлен. заказы, руб	Телефон	E-mail
1	С7001	71854634	ОСИПОВА МАРИНА СЕРГЕЕВНА	2	1	2 442,00	1 701,10	0,00	79165546937	MARINA-OSIPOVA-1993@INBOX.RU
2	С7001	72333828	БОБКОВА СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА	2	1	1 555,00	1 120,88	0,00	79852908132	SWETL.BOBKOVA@YANDEX.RU

# Просмотр «Отчета по структуре»

- Выбрать «Отчет по структуре»
- Выбрать интересующую кампанию (из представленных кампаний)
- Отчет можно сохранить в формате Excel или PDF или открыть на экране (кнопка «Открыть отчет»)



№№	Поколение	С-номер Коорд	ФИО	Квалификация	LOA	#Пред. LOA 1-6	#Пред.	Набор	Восстановление	Повторно активные	% Повторной актив.	Неактивные 1 камп	Активизированные
1		1С7001	КОБЯКОВА ЛЮДМИЛА ГРИГОРЬЕВНА	Вед. Лидер	243	33	192	0	0	12	7.74%	143	0
2		2С0201184	СТУЛЬНЕВА ЮЛИЯ АНАТОЛЬЕВНА	Кандидат	2	3	3	0	0	0	0.00%	3	0

# Просмотр «Отчета по структуре»

---

- Отображается информация по структуре Координатора / ТМ:
  - Поколение в структуре Координатора (1 поколение – Лидер, 2 поколение – его Координаторы и т.д.)
  - Номер Координатора
  - ФИО Координатора
  - Уровень по итогам последней кампании квалификации
  - LOA (кампания сотрудничества) Представителя
  - Число Представителей с LOA1-6
  - Число Представителей
  - Набор Представителей
  - Восстановление Представителей
  - Число повторно активных Представителей
  - % повторной активности
  - Число Представителей, неактивных 1 кампанию
  - Число активизированных Представителей
  - % активизации
  - Число Представителей, неактивных 2 кампании
  - Число удержанных Представителей
  - % удержания
  - Потенциальный уход (число Представителей, неактивных 3 кампании)
  - Фактический уход Представителей
  - % активности Представителей
  - Число активных Представителей
  - Сумма чистых продаж (Net Sales) в руб
  - Сумма чистых продаж прошлого года в руб
  - Возврат в руб
  - Сумма продаж по базе для расчета скидки (Award Sales) в руб
  - Сумма личного заказа в руб
  - Число заказов
  - МОФ
  - Сумма среднего заказа в руб
  - % задолженности в выбранной кампании
  - Сумма задолженности в выбранной кампании
  - % задолженности в предыдущей кампании